



## MERCREDI DU CHEF D'ENTREPRISE FORUM INNOV'EXPORT PME 16 Février 2011

La CGPME Ile-de-France et les partenaires du Mercredi du Chef d'Entreprise, en collaboration avec La Poste, sont heureux de vous présenter le Forum Innov'Export PME.

Ce forum réunira une quinzaine d'entreprises qui viendront vous présenter de nouveaux outils opérationnels, pour vous aider dans votre projet de développement à l'international.

Vous pourrez également rencontrer des experts de l'export qui animeront des ateliers et répondront à vos questions sur la prospection, les marchés à enjeux, et l'accompagnement à l'export.

### 15 TPE/PME INNOVANTES POUR VOUS AIDER DANS VOS DÉMARCHES À L'EXPORT

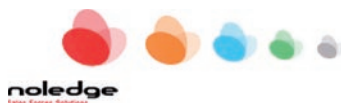
Sur des thèmes majeurs comme :

- o La gestion de la relation clients
- o La logistique
- o La traçabilité
- o La sécurisation des données
- o L'informatique et multimédia
- o Les services aux entreprises / prospection et suivi à l'international
- o La gestion documentaire

Parmi les 15 entreprises présentes :



Cabinet d'intelligence stratégique, spécialisé sur la cartographie de réseaux d'affaires et d'influence à l'international, pour les PME. Il facilite l'identification d'acteurs clés impactant un projet export : réseaux de distribution, partenaires potentiels, concurrence, gestion d'appels d'offres, etc. Consors Intelligence propose aussi d'organiser la mise en relation avec des contacts clés préalablement identifiés dans un pays cible.



Noledge propose une plateforme de services qui se présente sous forme d'abonnement, permettant de piloter le processus de descente d'informations sur le terrain. Cette solution répond aux enjeux des PME en matière d'animation de réseau de vente export, à savoir :

- o Centraliser l'information opérationnelle
- o Automatiser la descente d'information vers le terrain
- o Fournir un environnement de travail nomade dédié à l'acte de vente
- o Mettre à jour l'information en temps réel
- o Maîtriser l'animation pédagogique

## ● LES 5 ATELIERS POUR GRANDIR À L'EXPORT

Viser les marchés géostratégiques : Afrique, Asie, Moyen-Orient :

- DCA CHINE-ANALYSE** Maîtriser son approche du marché chinois
- FAMILY AFFAIRS** Communication d'influence et lobbying spécifique sur le marché africain
- IES EMEA** Accompagnement des entreprises innovantes dans le domaine environnemental au Moyen-Orient

Les outils de veille à l'international avec :

- ESPRITS D'ENTREPRISES** Réseau d'entreprises innovantes à l'international
- MONITEUR DUCOMMERCE INTERNATIONAL** GPS Business à l'international : Recherche d'informations par pays, secteurs, et thématiques
- ECOLE EUROPEENNE D'INTELLIGENCE ECONOMIQUE** L'intelligence économique, un outil au service des entreprises
- LA POSTE** La Poste Export Solutions : Plateforme de veille et solutions pour vos projets à l'international

Développement des compétences à l'international avec :

- AGEFOS PME ILE-DE-FRANCE** Formation et accompagnement dédié
- INSEEC BUSINESS SCHOOL** Option spéciale international pour les PME

E-learning et Serious Game à l'international avec :

- RH ACADEMY** E-learning pour dirigeants de PME
- VOCABLE** Organisme de formations linguistiques e-learning / Serious Game International
- LA POSTE** Conseils et méthodes pour l'export

Outils de ciblage et de prospection à l'international avec :

- LA POSTE** Cibler des marchés à fort potentiel / Consulter des études de marchés avec La Poste Export Solutions

Les partenaires du mercredi  
du chef d'entreprise

